



Vacature: Inside Sales Officer

Ben jij commercieel ingesteld, technisch onderlegd en gedreven door klanttevredenheid? Om ons Inside Sales team verder uit te bouwen zijn we op zoek naar een **Inside Sales Officer** die met expertise, enthousiasme en nauwkeurigheid onze klanten begeleidt naar de juiste laadoplossing én zorgt voor een vlekkeloze opvolging.

Als Inside Sales Officer ben je een sleutelfiguur binnen ons salesproces. Je adviseert klanten en stelt offertes op maat op, zodat onze klanten de beste service krijgen en de commerciële ambities van STROOJHM worden gerealiseerd.

Voel jij je aangesproken? Lees dan verder en vindt de uitdaging die bij jou past!

WAT ZAL JE DOEN?

- Je analyseert klantbehoeften en technische situaties om een geschikte oplossing en bijbehorende offerte op maat op te stellen
- Offertes worden commercieel besproken met de klant en kort opgevolgd, zodat de offerte wordt omgezet in verkoop
- Tijdens het volledige verkoopproces volg je klantvragen op om een optimale klantervaring te garanderen
- Je bent in staat om technisch basisadvies te geven en/of aanvullend technisch advies in te winnen bij je gespecialiseerde collega's
- Klantdossiers beheer je zorgvuldig zodat collega's beschikken over de juiste contract- en projectdetails
- Je houdt je technische kennis continu up-to-date om klanten professioneel en geloofwaardig te adviseren

WIE BEN JIJ?

- **Klantgerichte denker**
Dankzij je sterke communicatie skills, je luisterbereidheid en inlevingsvermogen win je vlot het vertrouwen van klanten, ontdek je snel hun behoeften en kan je hen de gepaste oplossing voorstellen.
- **Commerciële durver**
Je kan een klant meenemen in een verhaal en waarde duidelijk overbrengen. Je inspireert en stuurt richting beslissing.

- **Nauwkeurig en organisatorisch sterk**
Met jouw zin voor kwaliteit en structuur zorg jij voor correcte offertes en een vlotte administratieve opvolging.
- **Zelfstandig en flexibel**
Je kan autonoom werken in een dynamische werkomgeving. Je schakelt snel en blijft positief en volhardend in uitdagende situaties of bij onverwachte wendingen.
- **Analytisch denkniveau en technisch inzicht**
Aantoonbaar met een bachelor diploma of een portie relevante ervaring. Je hebt een interesse in technische materie en je wordt hier graag in uitgedaagd.
- **Talenkennis**
Ons klantenbestand is heel divers, een goede kennis van Nederlands, Frans en Engels is daarom een must.

WAT BIEDEN WE JOU?

- Als Inside Sales Officer kan je rekenen op een mooi loon, mobiel abonnement, laptop, maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering en leuke benefits at Work!
- Bij STROOHM gaat persoonlijke ontwikkeling verder dan een opleiding. Zo ondersteunen we je, met onze partner ALAN op alle wellbeing vlakken zoals, personal coaching, sportcoaching,... en geven je tot 1000 euro koopkracht om jouw gezondheid te boosten!
- Bovenop je 20 dagen vakantie, 6 ADV dagen om je batterijen op te laden 😊

Bovenal ga je deel uitmaken van een team toffe collega's die een voorliefde hebben voor duurzame mobiliteit & tafeltennis.

Gepassioneerd en vol (groene) energie? Goed! Want kwaliteit, expertise, innovatie en duurzaamheid, that's how we roll!

Nieuwsgierig?

Solliciteer via email naar people@stroohm-services.be.

Tot snel!